



## PFLEGE KUNDENBEZIEHUNGEN LIKE A BOSS!

Du bist ein freundliches, selbstbewusstes Verkaufstalent und verhandelst Kooperationen souverän? Du händelst viele Projekte parallel und kommst trotzdem nicht ins Schwitzen? Dann sollten wir uns wirklich kennenlernen. Bei uns dreht sich alles um unsere digitale Mediathek, die namhafte Unternehmen aus den Bereichen Touristik, Mobilität, Gesundheit und Fitness als Service für ihre Kunden nutzen. Sei dabei auf unserer spannenden Reise, das digitale Leseangebot neu zu definieren!

### KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D) TEILZEIT

#### Diese Aufgaben erwarten Dich ...

- Betreuung und zielgerichtete Zusammenarbeit mit unseren nationalen und internationalen Kunden
- Verhandlung und Management von Verträgen
- Planung, Organisation und Controlling weiterführender Vertriebsmaßnahmen
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam, um Kundenbedürfnisse zu erfüllen und Umsatzziele zu erreichen

#### Für diese Aufgabe wünschen wir uns einen Menschen, der...

- relevante Berufserfahrung im Vertrieb vorweisen kann,
- ein ausgeprägtes Verhandlungstalent hat,
- eigenverantwortlich, strukturiert und lösungsorientiert arbeitet,
- flexibel und stressresistent ist,
- und gut Englisch spricht.

#### Das bieten wir Dir an...

- eine Arbeitszeit, die sich Deinem Leben anpasst
- ein Team, das Dir offen und interessiert zuhört
- ein Arbeitsumfeld geprägt durch Wertschätzung und lockeres Miteinander
- vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten – wir schauen gemeinsam, wohin Deine Reise geht
- kein Obstkorb, aber natürlich super Kaffeeariationen for free

*Klingt gut?*

Dann bewirb Dich bei uns:  
Media Carrier Solutions GmbH  
Frau Nicole Gruffke  
[career@media-carrier.com](mailto:career@media-carrier.com)  
[www.media-carrier.com](http://www.media-carrier.com)